

Curriculum vitae

Informații personale

Nume / Prenume

Cosmin Petrescu

Adresă

Telefon

E-mail



Experiența profesională

Numele și adresa angajatorului

ELECTRICA SA, Bucuresti, Romania

Perioada

Aprilie 2021-prezent

Funcția sau postul ocupat

Administrator neexecutiv-membru Consiliu de Administratie Electrica SA

Numele și adresa angajatorului

Compania Națională de Investiții Rutiere SA, Bucuresti, Romania

Perioada

Martie 2023-prezent

Funcția sau postul ocupat

Administrator neexecutiv-membru Consiliu de Administratie CNIR SA

Numele și adresa angajatorului

Secretariatul General al Guvernului - SGG, Ministerul Cercetarii, Inovatiei si Digitalizarii - MCID

Perioada

Februarie 2021 – decembrie 2021

Funcția sau postul ocupat

Consilier Cabinet Secretar de stat Popescu Iulian – Vasile pe probleme de digitalizare

Numele și adresa angajatorului

FNGCIMM, Bucuresti ,Romania

Perioada

2020- Prezent

Funcția sau postul ocupat

Director Executiv, Presedinte grupuri de lucru

Activități și responsabilități principale

Directia IT si Digitalizare:

- Am desfasurat activitati de planificare, organizare, conducere, control si evaluare a activitatilor in domeniul procesarii datelor si informatiilor electronice, sistemelor de informatii, sistemelor de analiza si programare pe calculator. Am initiat implementare sistemelor informatice performante la cerintele functionale din cadrul Fondului precum si la dezvoltarile aparute in domeniul tehnologiei informatiei;
- Am initiat in cadrul unui Grup de Lucru definirea Strategiei IT pentru FNGCIMM. Am implementat un sistem vizual de management al dezvoltarilor de software si am negociat cu succes un contract de mentenanta cu TotalSoft – unul din principalii furnizori de solutii IT

Directia Ajutor Stat:

- Am organizat pornind de la zero echipa serviciului de Ajutor de Stat formata din 8 persoane, echipa ce desfasoara cu succes activitati de inregistrare in sistemul RegAS, monitorizare a ajutorului de stat, raportare ajutoare de stat, precum si monitorizarea derularii mecanismului financiar de solicitare si de plati a grantului in cadrul programului IMMINVEST.

Directia raportari :

- Am coordonat activitatea de urmarire a incasarii comisioanelor de garantare aferente garantiilor emise de Fond si am intocmit rapoarte periodice privind stabilirea plafonului de garantii in cadrul Directiei Raportari si Validari Garantii;

	IMMINVEST Sunt presedintele grupului de lucru pentru programul IMMINVEST ROMANIA unde am coordonat activitatea unei echipe de lucru de 153 persoane din diverse directii din cadrul FNGCIMM. Am supervizat implementarea programului in diferite faze (inscrierea IMM-urilor in portalul www.imminvest.ro.am , analiza si acodarea scrisorii de garantie si a acordului de ajutor de stat in cadrul Directiei de Garantare,monitorizare,dezvoltare mecanism aprobare plati si raportare catre Ministerul Finantelor Publice).
	BERD Sunt presedintele grupului de lucru pentru relatia cu BERD, program care are in vedere gasirea unor solutii tehnice privind implementarea unor produse noi de garantare in parteneriat BERD-FNGCIMM-finantator.
Numele și adresa angajatorului	GILBARCO VEEDER ROOT , Bucuresti, Romania
Perioada	2015-2020
Funcția sau postul ocupat	European Manager WetStock Projects & Implementation, Europa
Activități și responsabilități principale	- Am condus si stabilit directia echipei operationale de proiecte si implementare din Europa, conducand o echipa internationala care se concentreaza constant pe calitatea clientilor si pe livrarea la timp folosind solutii bazate pe cloud. - Am recrutat, antrenat si motivat o echipa de analisti si specialisti WetStock. - Achizitie de clienti, administrarea portofoliului de clienti si client service pentru acestia. - Am implementat si condus managementul zilnic specific echipei, utilizand instrumente de gestionare Lean si masuratori echilibrate ale KPI-urilor pentru a monitoriza progresul si a acorda prioritate actiunilor.
Perioada	ianuarie 2010 - decembrie 2014
Funcția sau postul ocupat	Business Development Manager, Europa de Est si Mediterana
Activități și responsabilități principale	- Am dezvoltat si implementat strategia de vanzare a companiei pentru sisteme de masura a stocurilor de carburanti si am sustinut cresterea serviciilor de monitorizare a stocurilor in regiune - Am realizat prognoze lunare de venituri si vanzari si am lucrat activ pentru construirea palniei de oportunitati (responsabil pentru un buget anual de vanzari de 2 milioane EUR +). - Am actionat ca mentor pentru echipa de vanzari folosind instrumente de Vanzare Valoare. Am dezvoltat planuri de vanzari cu manageri de tara si manageri de conturi cheie.. - Am condus demersurile de reglementarea legala (fiscala sau de mediu) pentru a maximiza vanzarile sistemelor de masura in rezervor.
Perioada	iunie 2006 - decembrie 2010
Funcția sau postul ocupat	Manager cont cheie si manager de proiect
Activități și responsabilități principale	- Am fost responsabil de mentinerea relatiei cu conturile OMV / Petrom si MOL, cresterea portofoliului de servicii si produse, dezvoltarea raportului intre clienti si companie. - In calitate de Key Account Manager, am fost responsabil de un buget anual de vanzari de 2,5 milioane EUR, iar cand am ocupat functie de POS Project Manager, am fost responsabil pentru bugetul general al proiectului si livrarea la timp, actionand ca legatura intre personalul OMV / Petrom si toate partile terte implicate in proiect.
Numele și adresa angajatorului	Regio Impex SRL, Bucuresti, Romania
Perioada	noiembrie 2001 - mai 2006
Funcția sau postul ocupat	Manager IT & Service
Activități și responsabilități principale	- Am fost responsabil cu bugetul departamentului. Am creat de la zero o echipa extrem de competitiva care se ocupa de trei niveluri de servicii (service si instalatii la fata locului si birou de asistenta la distanta) pentru sisteme POS in 650 benzinarii OMV / Petrom SA. - Dezvoltarea departamentului IT, pentru sustinerea programului de implementare POS, creand noi departamente precum Help Desk 24/7/365 si service si intretinere POS, pozitionand Regio Impex ca unul dintre liderii de piata in serviciile POS din Romania

Educație și formare																				
Calificarea / diploma obținută	Licenta in Cibernetica si Previziune Economica																			
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	ACADEMIA DE STUDII ECONOMICE Bucuresti, Roamnia – Facultatea de Cibernetica																			
Aptitudini și competențe personale																				
Limba maternă	ROMANA																			
Limbi străine cunoscute																				
Autoevaluare																				
Nivel european (*)																				
Limba engleza																				
Limba franceza																				
Cursuri & Traininguri	Înțelegere Vorbire Sciere <table><tr><td>Ascultare</td><td>Citare</td><td>Participare la conversație</td><td>Discurs oral</td><td>Exprimare scrisă</td></tr><tr><td>Avansat</td><td>Avansat</td><td>Avansat</td><td>Avansat</td><td>Avansat</td></tr><tr><td>Mediu</td><td>Mediu</td><td>Mediu</td><td>Mediu</td><td>Mediu</td></tr></table> - Leadership Essential - 2016, Situational Leadership – 2018, CIF – DiSC profiling - 2018 - Problem Solving Process (PSP) / Root Cause Analysis – Oct 2012, April 2015 - Transactional Process Improvement TPI (lean management) Master Black Belt – Jan 2016 - Certified Trainer for Daily Management (part of Leadership Essentials Bootcamp) – Jul 2016 - Certified TPI Champion on Lean management - Jun 2018 - Leading and facilitating various Kaizen events for different departments 2014 – 2017 Crucial Conversation – May 2016, Value Selling course (SPIN selling) – Mar 2011, June 2014 - Training & Facilitation Techniques for Instructors (train the trainer - TFTI) – Sep 2012 - ITIL Foundation v3 – Sep 2018 / ITILFoundation v4 – Apr 2022 - Public Speaking – Iul 2022 - Corporate governance - Board Directors' Programme – Henley Business School – Sep 2022					Ascultare	Citare	Participare la conversație	Discurs oral	Exprimare scrisă	Avansat	Avansat	Avansat	Avansat	Avansat	Mediu	Mediu	Mediu	Mediu	Mediu
Ascultare	Citare	Participare la conversație	Discurs oral	Exprimare scrisă																
Avansat	Avansat	Avansat	Avansat	Avansat																
Mediu	Mediu	Mediu	Mediu	Mediu																
Permis(e) de conducere	Categoria B																			
Sumar Executiv	Orientat pe rezolvarea problemelor, cu o experienta de aproape 20 ani in project management, management si motivarea echipelor, bugetare si prognoza, aplicate in industria de petrol si gaze B2B si domeniul financiar bancar. Asertiv si entuziast, cu cunostinte vaste in optimizarea proceselor folosind instrumente Lean Management. Succese deosebite in construirea si motivarea echipelor internationale implicate si dinamice. Cu un fond si experienta puternica in vanzari si conturi si procese de vanzare majore si organizarea echipelor in mod eficient bazat pe tehnici de management noi, aduc o combinatie unica de cunostinte, ideale pentru succesul organizatiilor mari.																			